

B2B Telefonmarketing

TIV GMBH

THOMSEN INDUSTRIE-VERTRETUNGEN

Schon mal über
**zusätzliche Vertriebs-
unterstützung** mit
Technik-Know-how
nachgedacht?

„Verstärken Sie Ihren bestehenden Vertrieb durch gezieltes B2B-Telefonmarketing! Wir unterstützen Sie bei der **Neukundengewinnung**, **Kundenrückgewinnung** und **vielmehr**, um Ihre Ziele effektiv zu erreichen.“

Seit **1980**

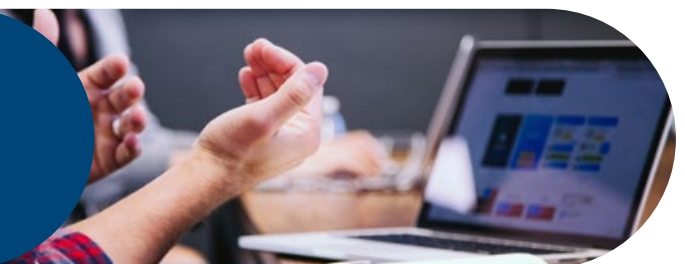


Vom reaktiven **B2B-Vertrieb** zum proaktiven **Inside Sales!**



Jetzt Termin vereinbaren

+49 4221 421644-3



Effektives B2B Telefonmarketing mit Thomsen **Industrie-Vertretungen**

Ihr Erfolgsfaktor:

Persönlicher Kundenkontakt

Das B2B Telefonmarketing ist ein zentraler Bestandteil unseres Dienstleistungsspektrums. Mit professionellem Telefonmarketing und einer gezielten **technischen Ansprache** sorgen wir dafür, dass **Ihre Produkte** und **Dienstleistungen** die **richtige Zielgruppe** erreichen. Unser Team aus geschulten Fachkräften ist darauf spezialisiert, persönliche Kundenkontakte zu pflegen und potenzielle Neukunden zu identifizieren.

Kundenbindung durch regelmäßigen Kontakt

Wir betreuen Ihre bestehenden Kunden durch **regelmäßige Telefonate**, um sicherzustellen, dass sie zufrieden sind und sich gut aufgehoben fühlen. Durch **kontinuierliche Kommunikation** bleiben wir stets über **laufende und anstehende Projekte** informiert und können auf neue Anforderungen schnell reagieren.

Ihre Vorteile mit TIV B2B Telefonmarketing

Professionelle Beratung und Betreuung

Mit TIV als Partner profitieren Sie von unserer **langjährigen Erfahrung** und unserem **umfassenden Know-how** im B2B Inside Sales und Telefonmarketing. Wir beraten Sie strategisch und begleiten Sie bei jedem Schritt der Kampagne.

Transparente und kalkulierbare Kosten

Unsere Dienstleistungen bieten Ihnen **transparente** und gut **kalkulierbare Vertriebskosten**. Sie können sich darauf verlassen, dass wir effizient und kostengünstig arbeiten, um Ihre Vertriebsziele zu erreichen.

Schnelle Reaktionszeiten

Dank unserer **umfangreichen Marktkenntnis** und **guten Kontakten** zu namhaften deutschen Betrieben können wir innerhalb kürzester Zeit auf Ihre Anforderungen reagieren. So sind wir immer **nah an Ihren Kunden** und deren Bedürfnissen.

Neukundenakquise:

Zielgerichtet und Effektiv

Unsere Expertise liegt in der **gezielten Neukundenakquise**. Gemeinsam mit Ihnen definieren wir **Zielbranchen** und **Zielkunden**, um Ihre **Marktpresenz** zu **stärken**. Durch strategische Anrufkampagnen erreichen wir Entscheidungsträger direkt und stellen **Ihre Produkte** überzeugend vor.

Langfristige Kundenbeziehungen

Unsere Mission ist es, **langfristige und vertrauensvolle Beziehungen** zu Ihren Kunden aufzubauen. Durch regelmäßige Kommunikation und individuelle Betreuung sorgen wir dafür, dass Ihre **Kunden zufrieden** bleiben und Ihnen treu sind.

Angebotsverfolgung

Wir **verfolgen** gezielt alle **Angebote**, um sicherzustellen, dass Ihre potenziellen Kunden alle notwendigen Informationen erhalten und den **Kaufprozess** erfolgreich **abschließen**.

Umfassende After-Sales-Tätigkeiten

Nach den Ermittlungen endet unser Service nicht. Wir übernehmen für Sie **umfassende After-Sales-Tätigkeiten**, um sicherzustellen, dass Ihre Kunden weiterhin zufrieden sind und **optimal betreut** werden. Zudem bieten wir eine **zeitnahe Nachverfolgung** von **Messekontakten** an.

Der Ablauf unserer B2B **Telefonmarketing-Kampagnen**

Schritt 1

Bedarfsanalyse und Zieldefinition

Am Beginn jeder Telefonmarketing-Kampagne steht eine **gründliche Analyse** Ihrer Bedürfnisse und Ziele. Wir **identifizieren** die passenden **Zielgruppen** und erstellen einen detaillierten Plan für die Ansprache **potenzieller Kunden**.

Schritt 2

Erstellung der Kundenprofile

Wir erstellen intern **präzise Kundenprofile**, die auf Ihren Zielmärkten und Kundensegmenten basieren. Dieses Profiling ist der Schlüssel zu einer **erfolgreichen Kampagne** und sorgt dafür, dass wir für Sie die richtigen Ansprechpartner erreichen.

Schritt 3

Durchführung der Anrufkampagnen

Unsere **erfahrenen Mitarbeiter** führen die **Anrufkampagnen** professionell durch. Dabei achten wir darauf, jeden Anruf individuell zu gestalten und auf die Bedürfnisse des Gesprächspartners einzugehen. Unser Ziel ist es, nicht nur Informationen zu vermitteln, sondern auch **nachhaltige Beziehungen** aufzubauen.

Schritt 4

Nachbereitung und Reporting

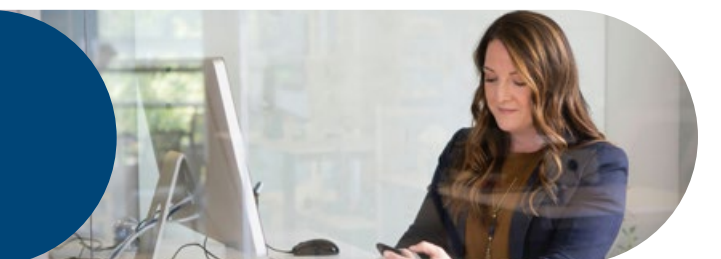
Nach jedem Anruf dokumentieren wir die Ergebnisse und erstellen **detaillierte Berichte**. Diese Reports geben Ihnen einen **klaren Überblick** über den Erfolg der Kampagne und liefern wertvolle Einblicke für zukünftige **Marketingstrategien**.

Ihr **interner** Vertrieb.

Ihr Vertrieb mit der **TIV GmbH**



Jetzt Termin vereinbaren
+49 4221 421644-3





☎ **Deutschlandweites Telefonmarketing** und 🚗 **lokale Präsenz**
mit wichtigsten Entscheiderkontakten in unserer Region.

Jetzt Termin vereinbaren



+49 4221 421644-3

Jens Thomsen



✉ jens.thomsen@tiv-gmbh.de

🌐 tiv-gmbh.de